

Werde gms Partner.

Empfehlen. Vermitteln. Profitieren.

Du kennst Unternehmen, die Unterstützung in IT, Cloud, Cybersecurity, Digitalisierung oder Software brauchen? Du stellst den Kontakt her, wir übernehmen den Rest.

12 bis 20 %

Erfolgsprovision
vom Netto-Auftragswert



Factsheet

IT-Partner für Schweizer KMU. Beratung, Betrieb und Software aus einer Hand, dazu eigene Produkte aus Bern.

FIRMA	GMS Consulting GmbH
SITZ	Spitalgasse 28, 3011 Bern
GEGRÜNDET	2023, zuerst als SlimBox
TEAM	6 Personen
EINSATZ	Ganze Schweiz, Schwerpunkt Raum Bern
ARBEITSFORM	Vor Ort, hybrid oder remote

PARTNERPROGRAMM

12 bis 20 %

Erfolgsprovision vom Netto-Auftragswert, je nach Auftragsart

- ✓ Kein technisches Vorwissen nötig
- ✓ Keine Mindestverkäufe
- ✓ Keine eigenen Projektaufwände

Leistungen



Beratung und Projekte

IT-Strategie, Architektur und Roadmap



Managed IT

Support für das ganze Team



Microsoft 365 und Security

Einrichtung, Migration und Governance



Software und Automation

Webapps, Kundenportale und Mobile Apps

Eigene Produkte

gMind	Schweizer Meeting-Assistent	• LIVE
RecruitingFlow	Recruiting-Plattform	• LIVE
BaseForJobs	Anonymes Kandidaten-Netzwerk	BALD
dOS	App für Geld und Alltag	PILOT
gNote	PDFs und HTML kommentieren	• GRATIS
Testing Tool	Testläufe dokumentieren	• GRATIS

KONTAKT

info@gmsit.ch • +41 31 337 38 27

gmsit.ch • Spitalgasse 28, 3011 Bern



Ein Partner für den ganzen IT-Alltag.

gms entstand 2023 in Bern als SlimBox. Heute sind wir die GMS Consulting GmbH: sechs Leute, die Beratung, Betrieb und Software für Schweizer KMU zusammenbringen. Kunden haben eine Ansprechperson statt fünf Lieferanten.



01

Verstehen vor Umsetzen

Erst das Geschäft verstehen, dann eine Lösung empfehlen.

02

Klartext

Wir sagen, was sinnvoll ist, auch wenn es unbequem ist.

03

Verantwortung für das Ganze

Strategie, Software und Betrieb bleiben in einer Hand.



Ein Vertragspartner. Alle Leistungen werden über die GMS Consulting GmbH erbracht, verantwortet und abgerechnet, unabhängig von Teamgröße und Mandatsdauer.

Vier Leistungsbereiche, die ineinandergreifen.

Kunden wählen, was sie brauchen, und haben trotzdem nur eine Ansprechperson. Das macht Empfehlungen einfach: Fast jedes IT-Thema eines KMU passt in einen dieser Bereiche.



01

Beratung und Projekte

Erst verstehen, dann entscheiden.

- ✓ IT-Strategie, Architektur und Roadmap
- ✓ Audits, Anbieter- und Softwarewahl
- ✓ Technisches Projektmanagement: Rollout, Migration, Go-live
- ✓ Change und Transition, CIO auf Zeit



02

Managed IT

Deine IT läuft. Wir schauen dazu.

- ✓ Support für das ganze Team
- ✓ Netzwerk, Server und Backup
- ✓ Überwachung und Updates
- ✓ Monatspaket OfficeNow mit planbaren Kosten



03

Microsoft 365 und Security

Sauber eingerichtet und geschützt.

- ✓ Einrichtung, Migration und Governance
- ✓ Teams inklusive Telefonie
- ✓ Schutz von Geräten, Identitäten und Daten
- ✓ Awareness und Schulung der Mitarbeitenden



04

Software und Automation

Passend zu den eigenen Abläufen.

- ✓ Webapps, Kundenportale und Mobile Apps
- ✓ KI-Automation: Agents, Wissenssuche, Workflows
- ✓ CRM und ERP: Auswahl, Einführung, Anbindung
- ✓ Datenmigration und Integration



PLUS

Branchenpakete

Fitness-Studios

Mitglieder und Abos, Zutritt und Check-in, Website und Online-Anmeldung, Reporting.

Autogaragen

Werkstattplanung, Fahrzeug- und Kundenakten, Offerten und Rechnungen, Online-Buchung.

Software, die wir selbst entwickeln und betreiben.

Entwickelt in Bern, gebaut für den Schweizer Arbeitsalltag. Die Gratis-Tools sind ein einfacher Einstieg, um gms kennenzulernen.

gMind

• LIVE

SCHWEIZER MEETING-ASSISTENT

Transkribiert Mundart und Hochdeutsch und liefert strukturierte Protokolle mit Entscheidungen und Pendenzen. Ausgelegt auf revDSG und DSGVO.

gmind.ch

RecruitingFlow

• LIVE

RECRUITING-PLATTFORM

Bündelt alle Bewerbungen an einem Ort, wertet jede Person in rund zwei Minuten aus und stellt alle in einer Vergleichsmatrix nebeneinander.

[Demo auf Anfrage](#)

BaseForJobs

BALD

ANONYMES KANDIDATEN-NETZWERK

Zeigt Fachkräfte über ihre Kompetenzen statt über ihren Namen. Die Identität wird erst sichtbar, wenn die Person zustimmt.

[Start folgt](#)

dOS

PILOT

APP FÜR GELD UND ALLTAG

Zeigt, was bis zum Zahltag frei bleibt, dazu Fixkosten, Verträge, Aufgaben und Termine. Verschlüsselt, Release 1.0 im Januar 2027.

dos.ch

gNote

• GRATIS

PDFS UND HTML KOMMENTIEREN

Stellen markieren, Kommentare mit Priorität und Status erfassen und PDFs zusammenführen. Läuft lokal im Browser, ohne Login.

gnote.gmsit.ch

Testing Tool

• GRATIS

TESTLÄUFE DOKUMENTIEREN

Testpläne laden, Testpunkte mit Status und Belegen erfassen und als Auswertungspaket exportieren. Ideal für Teams und Lernende.

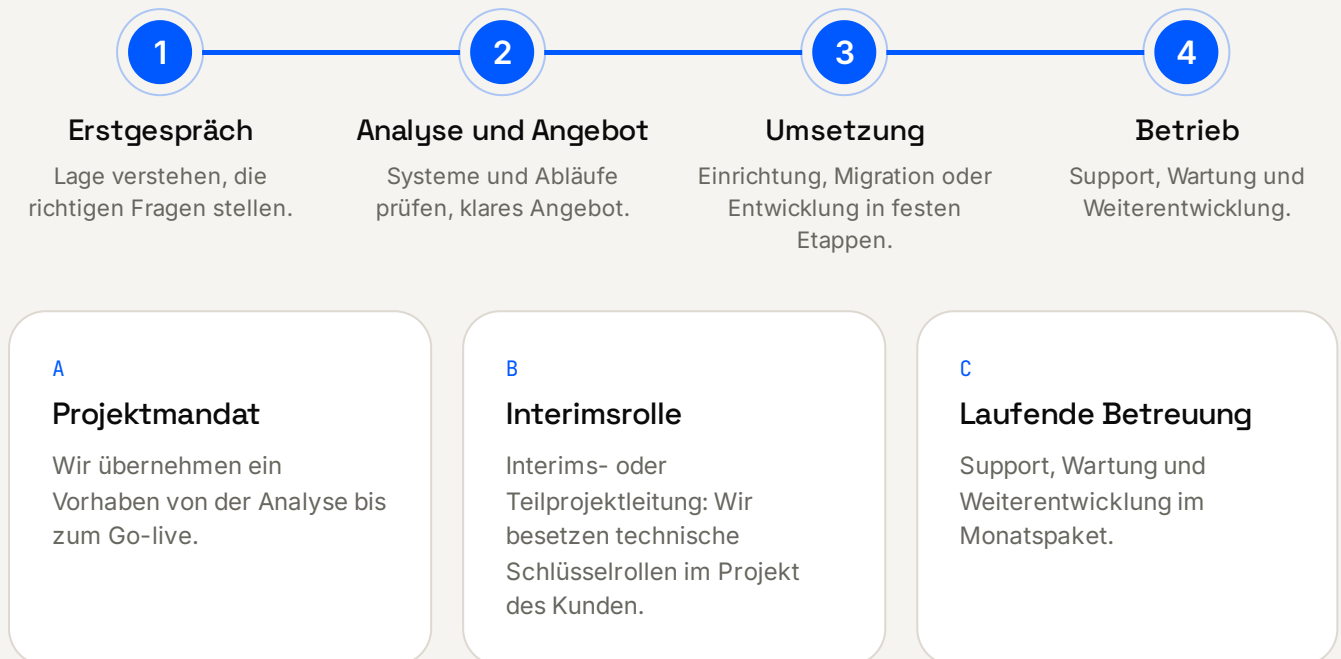
testing.gmsit.ch

IN ENTWICKLUNG

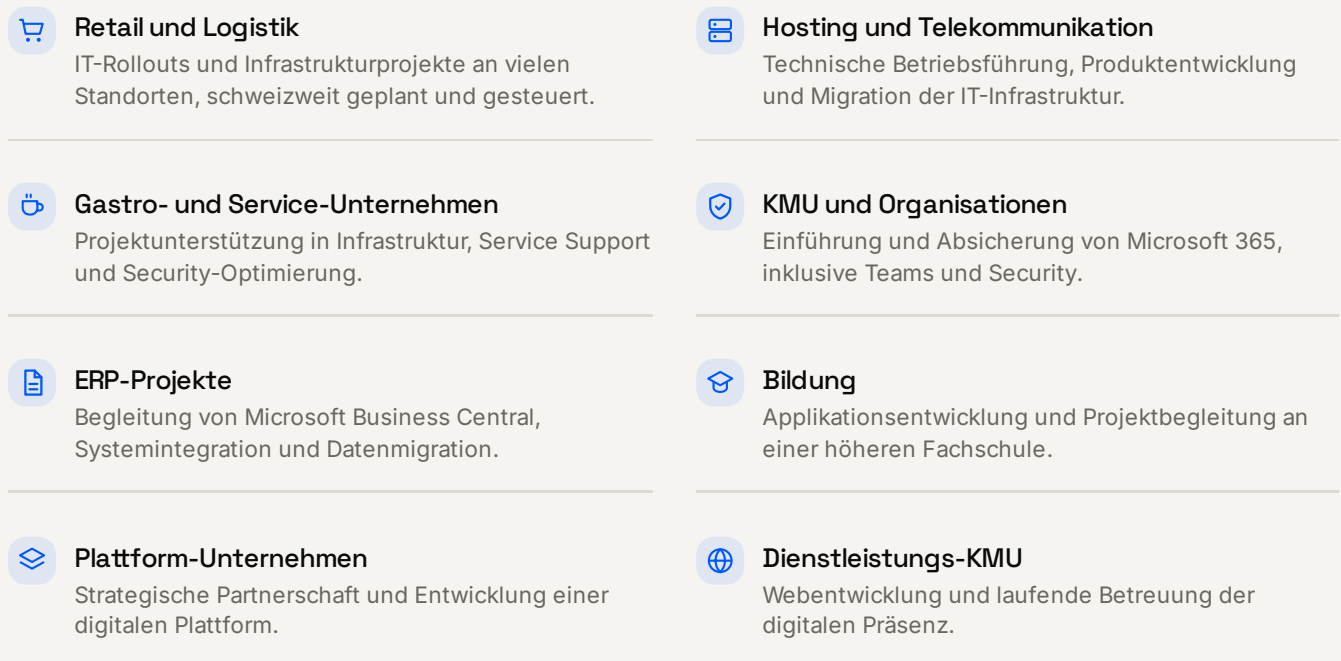
[gDocs](#) | Offerten und SLAs

[gCampus](#) | Pilot

Modular. Wirkungsvoll. Persönlich.

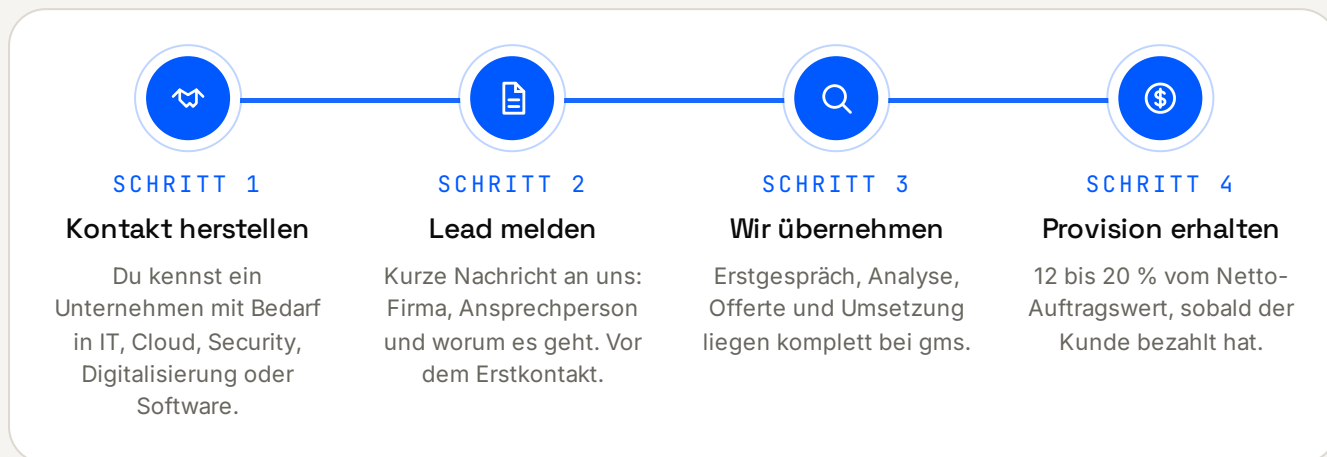


Erfahrung aus Projekten



Namen der Kunden und detaillierte Projektbeispiele auf Anfrage, sofern die Kunden zustimmen.

Du stellst den Kontakt her. Wir übernehmen den Rest.



ERFOLGSPROVISION

12 bis 20 %

vom Netto-Auftragswert (exkl. MWST), je nach Auftragsart

- ✓ Kein technisches Vorwissen erforderlich
- ✓ Keine Mindestverkäufe
- ✓ Keine eigenen Projektaufwände

RECHENBEISPIEL

AUFTRAG NETTO PROVISION: 12 % DUNKEL, BIS 20 % HELL

CHF 10'000		CHF 1'200 bis CHF 2'000
CHF 25'000		CHF 3'000 bis CHF 5'000
CHF 50'000		CHF 6'000 bis CHF 10'000

WANN LOHNT SICH EINE EMPFEHLUNG?

- Hat keinen festen IT-Partner oder ist unzufrieden
- Plant den Umstieg auf Microsoft 365 oder Teams-Telefonie
- Hatte einen Sicherheitsvorfall oder will sich absichern
- Braucht eine Webapp, App oder ein Kundenportal
- Will Abläufe digitalisieren oder mit KI automatisieren
- Sucht ein neues CRM oder ERP

SPIELREGELN

- Der Lead wird vor dem Erstkontakt bei uns gemeldet.
- Anspruch entsteht, wenn ein Auftrag zustande kommt und die Rechnungen bezahlt sind.
- Keine Provision für bestehende Kunden und bereits bekannte Leads.
- Auszahlung nach Zahlungseingang beim Kunden.
- Die Einzelheiten regelt ein schriftlicher Partnervertrag.

• NÄCHSTER SCHRITT

Interesse? Lass uns reden.

Melde dich für ein kurzes Kennenlernen. Wir erklären dir das Programm und schicken dir den Partnervertrag.

E-MAIL

info@gmsit.ch

TELEFON

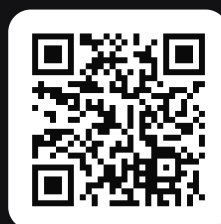
+41 31 337 38 27

Montag bis Freitag, 08:30 bis 18:00

BÜRO

**Spitalgasse 28
3011 Bern**

Fünf Minuten zu Fuss vom Bahnhof



Kontaktformular
gmsit.ch/kontakt